# **UNSERE AUFGABE.**

- ✓ Unternehmen bei der Übergabe begleiten
- steuerliche Gefahren vom Unternehmen abwenden und steuerliche Gestaltungsspielräume ausnutzen
- zusammen mit anderen Experten die Unternehmensübergabe in optimales Fahrwasser bringen
- Unterstützung bei Businessplan & Finanzierung und Hilfestellung für die Verwirklichung Ihrer Ideen





# FÜNF TOP-TIPPS FÜR EINE ERFOLG-REICHE UNTERNEHMENSNACHFOLGE

- #1 Den Nachfolger möglichst früh in das Unternehmen einbinden
- #2 Führungsqualitäten auf kleinerer Ebene unter Beweis stellen lassen
- #3 Verantwortung Stück für Stück an den Nachfolger weitergeben
- **#4** Veränderungen durch den Nachfolger zulassen
- #5 Einen langfristigen Plan zur Nachfolge mit Experten aufstellen



## **CONSULTA-TREU**

**Steuerberatungsgesellschaft** mbH Finsterwalde

- Michaela Mätzke | Steuerberaterin
- +49 (0 35 31) 79 81 0
- +49 (0171) 472 01 15
- maetzke@consulta-treu.de
- Schlossstraße 6B03238 Finsterwalde
- W. www.consulta-treu.de





Fortsetzung folgt.

**Unternehmensnachfolger** gesucht?

### **UNTERNEHMENSNACHFOLGER GESUCHT?**

Die Nachfolge zu planen, sollte für den vorausschauenden Unternehmer eine ständige Aufgabe sein. Bei der Übergabe eines Unternehmers gibt es für den abgebenden Inhaber als auch für den Übernehmer viele Komponenten zu beachten. Auf der Suche nach einem geeigneten Nachfolger stößt man dabei auf besondere Herausforderung.

FÜR ÜBERGEBER ALS AUCH FÜR ÜBERNEHMER SIND DREI DINGE ENTSCHEIDEND:





?!

# DIE RICHTIGEN FRAGEN.

Wo finde ich einen "neuen Unternehmer" bzw. einen Übernehmer? Familie. Mitarbeiter. extern

### Ist das Unternehmen zukunftsfähig?

Stellen Sie Ihr Unternehmen auf den Prüfstand.

#### Wie ermittelt man den Firmenwert?

Nur wenn der Preis für beide Seiten akzeptabel ist, gelingt die Transaktion!!!

#### Was ist ein Businessplan? Und warum brauche ich diesen?

Zur Finanzierung, Zukunftsplan, ...

#### Was geschieht mit Eigentum?

Miete. Kauf. ...

#### Wie sehen die Verträge aus?

Gesellschaftsverträge, Miet- und Leasingverträge, ...

#### Wie finanziert man die Unternehmensübertragung?

Bankgespräche, Ratenkauf, ...

#### Wie sieht mein Vorsorgepaket aus?

Krankenkasse, Steuer, Rente, Rentenversicherung, ...

## DIE RICHTIGEN PARTNER.



Für den potenziellen Käufer sind die Spezialisten für Unternehmensübergabe eine Anlaufstelle, um das künftige neue Geschäftsmodell aus unabhängiger Sicht zu diskutieren. Sie können dem Unternehmer auch widerspiegeln, wo sein Unternehmen im Vergleich zu Wettbewerbern steht und bis zu welchen Punkt eine Finanzierung möglich ist. Erfahrene Spezialisten prüfen in diesem Prozess die Businesspläne für das neue Unternehmensgebilde.

Für den Übergeber ist der Schritt der Unternehmensübergabe mit großen Emotionen verbunden. Schließlich wird nicht nur eine Firma übergeben, sondern ein Lebenswerk. Sorgen Sie deshalb zunächst einmal für die Übersicht der wichtigsten Aufgaben und erstellen Sie einen Zeitplan. Machen Sie eine Bestandsaufnahme der unternehmerischen und Ihrer persönlichen Finanzlage. So können Sie unter anderem einschätzen, wie hoch Ihr Finanzbedarf im Ruhestand ist und welchen Anteil der Unternehmensverkauf dazu beisteuern kann. Klären Sie auch, ob Dritte Ansprüche er heben können und woher Sie die dazu erforderlichen Mittel nehmen. Welche Steuerlast fällt bei dem Unternehmensverkauf an, und wie soll diese bedient werden? Welche Regelungen sind grundsätzlich in Ihrem Gesellschaftsvertrag getroffen? Und wie sieht es mit dem Testament aus?

